PRIMER CONTACTO

VENTA

* REALIZAR ANALISIS COSTOS
* CONSOLIDACIÓN
* LOGISTICA
* TRATAMIENTO
* DESTINO FINAL
* CEDULA DE COSTOS.

-MUESTRA -HOJA DE SEGURIDAD -ANALISIS DE LABORATORIO (**CRETIB**)

IDENTIFICACIÓN DEL RESIDUO

◦NOMBRE DEL RESIDUO ◦VOLUMEN ◦ ¿DE DONDE SE GENERA? ◦EMBALAJE ◦EQUIPO ◦CADENA DE CUSTODIA

-TELEFONO -REDES SOCIALES -CORREO -BASE DE DATOS

-PRESENTACIÓN DE LA EMPRESA. -FORMATO NECESIDADES, INFORMACIÓN.

SEGUIMIENTO

VISITA INICIAL

MEDIO

VENTA, SEGUIMIENTO

* NEGOCIACIÓN
* AJUSTES
* TERMINOS Y CONDICIONES

REUNIÓN DE CIERRE

REALIZAR PRESUPUESTO

REVISIÓN Y AUTORIZACIÓN DE LA PROPUESTA POR MEDIO DE DIRECCIÓN